



Xtend:IT

Das Lynx Partnerprogramm

Starke Argumente für mehr Partnerschaft

www.lynx-it-systeme.com/go/xtendit

Starke Argumente für mehr Partnerschaft



Xtend:IT ist unsere Antwort auf Ihre veränderten Marktbedingungen und gleichzeitig unser Angebot an Sie für eine Partnerschaft mit Lynx, die konsequent dort anknüpft, wo IT alleine keine Argumente mehr bieten kann. Nutzen Sie die Möglichkeiten des Lynx Partnerprogramms und positionieren Sie sich als kompetenter und preisattraktiver IT-Partner noch erfolgreicher am Markt. Mit unserem Partnerprogramm Xtend:IT bieten wir Ihnen als IT-Fachhändler oder Systemhaus handfeste Vorteile, die kein Wettbewerber in dieser Kombination bietet.



**Xtend:IT Partner werden -
ab 25.000€ Jahresumsatz.**

Alle Lynx Xtend:IT Partner-Levels auf einen Blick

Bereits ab einem **jährlichen Umsatz von 25.000 Euro mit Lynx Hardware** profitieren Sie als Lynx Xtend:IT Partner von den zahlreichen Vorteilen unseres Partnerprogrammes. Wir unterscheiden insgesamt **drei Partner-Levels**, die sich nach Jahresumsätzen wie folgt staffeln:

- + Lynx Xtend:IT Select-Partner
25.000 € - 50.000 € Jahresumsatz
- + Lynx Xtend:IT Top-Partner
50.001 € - 100.000 € Jahresumsatz
- + Lynx Xtend:IT Premium-Partner
über 100.000 € Jahresumsatz



**Wir vertrauen Ihnen das Erbringen
von Services für Lynx Server, Storage
und PCs an.**

Übernahme von Service-Dienstleistungen

Lynx Xtend:IT Partner mit Top- oder Premium-Status sind autorisiert, **Reparaturen bzw. Services an Lynx Servern und Storage-Systemen** in unserem Auftrag durchzuführen. Service-Dienstleistungen für **Lynx PCs** können von allen Xtend:IT Partnern erbracht werden.

Unschlagbar gute Argumente für eine Partnerschaft mit Lynx. Selbst im Service-Fall sind wir ein verlässlicher Partner. Denn Ihre Kunden bekommen den besten Service, den sie sich vorstellen können: **schnell, kompetent und persönlich.**

Alle Einzelheiten zur Übernahme von Service-Dienstleistungen werden in einem separaten Service-Übernahme-Vertrag geregelt.



**Jetzt kaufen und Ihre Rechnung
erst in 60 Tagen begleichen.**

60 Tage Zahlungsziel

Als Lynx Xtend:IT Top- und Premium-Partner räumen wir Ihnen ein Zahlungsziel von **60 Tagen** netto ab Rechnungsdatum ein - und dies jeden Tag der Woche, **dauerhaft**. Lynx Xtend:IT Select-Partnern schaffen wir mit einem Zahlungsziel von 30 Tagen netto ab Rechnungsdatum ebenfalls einen enormen Liquiditätsvorteil. Voraussetzungen für unsere verlängerten Zahlungsziele sind:

- + Erteilung eines Abbuchungsauftrages
- + Sie verfügen über ein benanntes offenes Kreditlimit bei der Lynx IT-Systeme GmbH

Bei Lynx gibt es keine unverbindlichen Preisempfehlungen und keine Kanalkonflikte.

Feste Rabattstaffeln und Backend-Boni

Je nach Partner-Level gewähren wir bis zu 1% Rabatt auf die zum Bestellzeitpunkt gültigen Listenpreise plus weitere 1% Backend-Bonus bei Zielerreichung. Einkäufe aus den folgenden Produktgruppen werden zur Ermittlung des anrechenbaren Jahresumsatzes und der sich daraus ergebenden Rabattstaffel angerechnet: Lynx PCs, Lynx Notebooks, Lynx Server und Lynx Storage-Systeme. Einkäufe aus dem Peripherie- und Komponentenbereich werden ausdrücklich nicht berücksichtigt:

- + Lynx Xtend:IT Select-Partner: 0,5% (Rechnungswirksam)
- + Lynx Xtend:IT Top-Partner: 0,5% (Rechnungswirksam) plus 0,5% Bonus bei Zielerreichung
- + Lynx Xtend:IT Premium-Partner: 1,0% (Rechnungswirksam) plus 1,0% Bonus bei Zielerreichung

Integrierte Vertriebsunterstützung durch Elviz

Elviz ist deutlich mehr als nur einer der mächtigsten Online-Konfiguratoren für IT am Markt. Betrachten Sie Elviz treffender als eine sofort wahrnehmbare Verstärkung Ihres Vertriebsteams sowie eine Ergänzung oder Erweiterung Ihrer Vertriebskanäle: Elviz kennt das gesamte Lynx Portfolio aus dem FF, erstellt auf Knopfdruck Angebote, überprüft mittels einer Plausibilitätsprüfung Konfigurationen auf deren Funktionalität und vieles mehr. Das beste: Elviz kostet Sie keinen Cent und ist immer erreichbar – 24/7/365.

In einer persönlichen Schulung in Ihrem Hause demonstrieren wir Ihnen gerne alle unschlagbaren Vorteile, mit denen Elviz sowohl Ihr Team als auch Ihre Kunden unterstützen kann. Folgende beiden Schulungsmodule bieten wir Ihnen an:

Elviz - Modul 1: Vertriebsunterstützung

Wir zeigen Ihnen, welche Möglichkeiten in Elviz stecken, um Ihre Vertriebsabläufe schneller, kundenorientierter und erfolgreicher zu machen: Angebotserstellung an Ihre Kunden in wenigen Minuten, Angebotsveränderung ohne weitere Nachfrage bei uns, Preisaktualisierung eines Angebotes in zwei Mausklicks, Aufbau eines Archivs mit allen Ihren Anfragen und Bestellungen u.v.m.

Elviz - Modul 2: Benutzung von Elviz durch Ihre Kunden

Wir ermöglichen es Ihnen, kundenspezifische Zugänge zu definieren (individuelle Aufschlags- bzw. Rabattsätze, eindeutige Kundenidentifikation), um Ihren Businesskunden ein professionelles Beratungstool zum Thema System-Konfiguration und -Einkauf zur Verfügung

stellen zu können. Das erhöht die Kundenbindung und reduziert Ihre Beratungskosten am Telefon.

Ihr persönlicher Ansprechpartner

Als Lynx Xtend:IT Partner erhalten Sie einen dedizierten Ansprechpartner, der Ihnen bei allen Fragen rund um Lynx Produkte, Service und das Lynx Xtend:IT Programm beratend zur Seite steht.

Frachtfreie Lieferung

Alle Lieferungen von Lynx Systemen an Top- und Premium-Partner erfolgen fracht- und versicherungsfrei. Bestellungen von Peripheriegeräten und weiteren Komponenten sind, unabhängig vom Lynx Xtend:IT Partner-Level, fracht- und versicherungspflichtig.

Demo- und Eigenbedarfsrabatt

Jeder Lynx Xtend:IT Partner kann einmal pro Jahr ein Lynx System zu Demo- und Eigenbedarfszwecken bestellen. Als Top- oder Premium-Partner können Sie sogar jedes Halbjahr einmal ein speziell rabattiertes System zu Demo- und Eigenbedarfsbedingungen bestellen. Für jedes dieser Geräte gewähren wir Ihnen einen einmaligen Sonderabatt von 8% auf den aktuell gültigen Listenpreis. Weitere Rabatte können nicht gewährt werden.

Projektunterstützung

Als Lynx Xtend:IT Partner erhalten Sie auf Antrag exklusiven Projektschutz für staatliche oder private Ausschreibungen. Dadurch stellen wir sicher, dass kein anderer Lynx Händler für das gleiche Projekt ein Angebot von uns erhält. Konkurrenzsituationen mit anderen Lynx Partnern lassen sich so aktiv vermeiden. Darüber hinaus gewähren wir zur Absicherung von Kurs- und Preisschwankungen eine verlängerte Angebotsgültigkeit. Gegebenenfalls versenden wir Ihre bestellte Ware ohne Mehrkosten auch an abweichende Lieferadressen. Auf Wunsch bespricht einer unserer Vertriebsbeauftragten zusammen mit Ihrem Kunden das Projekt und unterbreitet Ihnen dann ein maßgeschneidertes Angebot für Ihren Kunden.

Lynx Technologie- und Verkaufs-Workshops sowie partnerschaftlicher Wissenstransfer

Sie als Lynx Xtend:IT Partner - und damit auch wir als Hersteller - können nur dann Aufträge aus Anfragen generieren, wenn alle Beteiligten auf Augenhöhe miteinander kommunizieren können. Den Schlüssel zum Erfolg sehen wir in einer gemeinsamen Wissensbasis, welche wir durch stetigen Wissenstransfer auf- und weiter ausbauen. Der Besuch

regelmäßig stattfindender Workshops sowie unser Erfahrungsaustausch versetzen beiden Seiten in die Lage, auf Anfragen stets gut informiert und kompetent reagieren zu können.

Lynx Technologie- und Verkaufs-Workshops: Sie werden hierzu regelmäßig zu einem Informationstag zu Produkt- und Technologieerneuerungen mit bedeutenden Herstellern von Hard- und Software eingeladen.

One-to-One Kommunikation und Wissenstransfer: Intensiver, regelmäßiger und vor allem persönlicher Austausch von Informationen zwischen Ihrem Lynx Berater und Ihnen. Damit schaffen wir die Basis für eine Kommunikation mit äußerst geringen Reibungsverlusten und einem Maximum an Gesamtverständnis. Und da Sie bei Lynx immer einen festen Ansprechpartner haben, gehen auch keine Informationen verloren.

Marketingunterstützung

Als Lynx Xtend:IT Partner werden Sie als Bezugsquelle für Lynx Systeme in unserer Online-Fachhändlersuche genannt und mit dem Xtend:IT Partner-Logo hervorgehoben. Darüber hinaus halten wir eine ganze Reihe von Tools für Sie bereit, mit welchen wir Sie im Bereich Marketing unterstützen können:

E-Mail Templates: Für die Planung und Durchführung regionaler eMailings (min. 200 Empfänger) zur Erweiterung Ihrer Kundenbasis im Bereich Businesskunden stellen wir Ihnen als Lynx Xtend:IT Partner spezielle Templates zur Verfügung. Diese Vorlagen lassen sich ganz einfach mit Ihren Unternehmensinhalten bzw. Ihrem Produktangebot ergänzen und können so im Handumdrehen als eMailing eingesetzt werden.

Print-Werbematerialien: Lynx Xtend:IT Partner erhalten Promokontingente kostenfreier Print-Werbematerialien zur Verkaufsförderung und als Beratungshilfe. Zusätzliche Exemplare für Mailingaktionen und Messauftritte, Kundenveranstaltungen o.ä. sind auf Anfrage erhältlich.

Mobiler Messestand: Für die Beteiligung Ihres Unternehmens an Regionalmessen, Konferenzen oder Verkaufsveranstaltungen stellen wir Ihnen als Lynx Xtend:IT Partner einen transportablen und faltbaren Lynx Messestand kostenfrei zur Verfügung (es fällt lediglich eine Kautionsgebühr an). Bitte fragen Sie unsere mobilen Messestände rechtzeitig an. Wir empfehlen eine zweimonatige Buchung im Voraus. Auch die Beteiligung eines unserer Vertriebsberater ist auf Wunsch und nach Absprache möglich.